

# Développez votre business à l'heure du digital

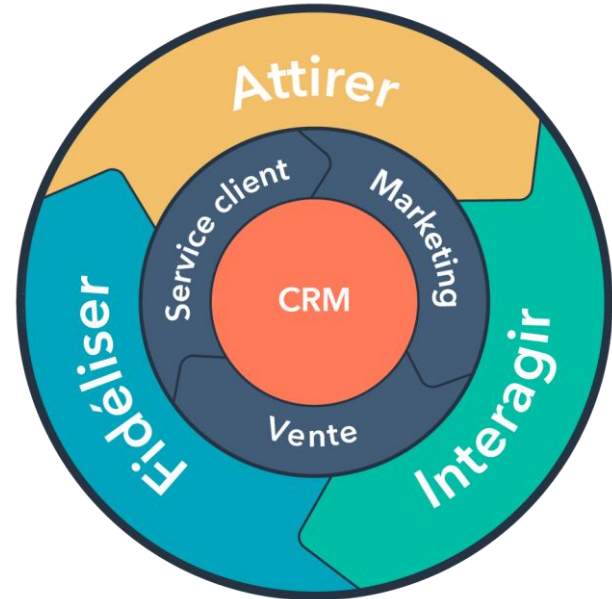


CRM - Inbound Marketing - Content Marketing  
Digital Marketing - Sales automation – Marketing automation



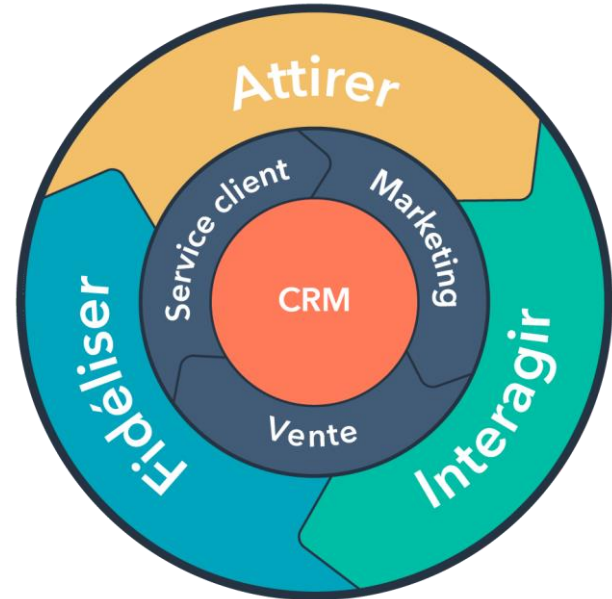
**Quadrium**, en tant que  
partenaire certifié **Hubspot**  
vous accompagne dans  
votre démarche  
d'amélioration de la  
performance commerciale

---



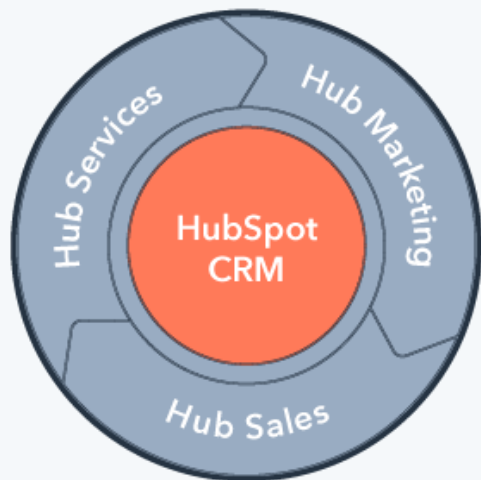
L'outil **Hubspot** se fonde sur La méthodologie **inbound**

Une approche fluide, sans friction, sur l'ensemble du processus commercial



# CRM

Une suite logicielle intégrant l'ensemble des outils, des données et des processus de vos équipes pour accélérer la croissance de votre entreprise.



## Unifier les bases de données de marketing, de vente et de service client

- ✓ Gestion de contenu
- ✓ Fiches d'informations des entreprises
- ✓ Formulaires

## Partager les informations entre équipes

- ✓ Suivi de l'activité des contacts
- ✓ Informations sur les contacts et les entreprises
- ✓ Documents

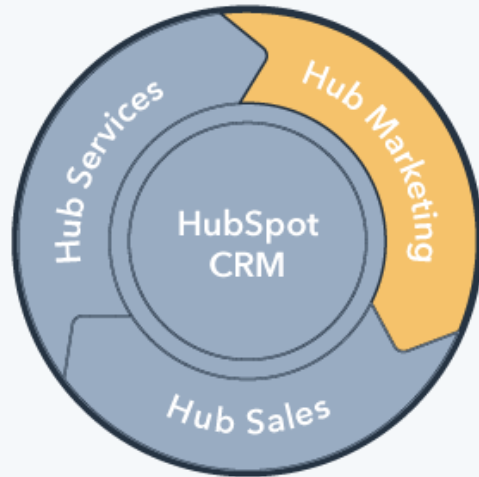
## Organiser et suivre les communications clients

- ✓ Tableau de bord des rapports
- ✓ Boîte de réception des conversations
- ✓ E-mail d'équipe
- ✓ Chat en direct
- ✓ Chatbots
- ✓ Tâches
- ✓ Transactions
- ✓ Tickets



# Hub Marketing

Un logiciel inbound marketing tout-en-un intégrant toutes les fonctionnalités dont vous avez besoin pour attirer des visiteurs, interagir avec eux et les transformer en leads qualifiés pour votre équipe commerciale.



## Améliorer la visibilité en ligne

- ✓ Blog
- ✓ Pages de destination
- ✓ Réseaux sociaux
- ✓ Stratégie de contenu
- ✓ SEO
- ✓ Publicités

## Convertir les leads et les faire parvenir à maturation

- ✓ E-mail marketing
- ✓ Marketing automation
- ✓ CTA
- ✓ Vidéo
- ✓ Chatbots
- ✓ A/B testing
- ✓ Chat en direct
- ✓ Formulaires
- ✓ Contenu intelligent

## Mesurer le chiffre d'affaires

- ✓ Rapports sur les campagnes
- ✓ Analytics du trafic du site web
- ✓ Rapports d'attribution

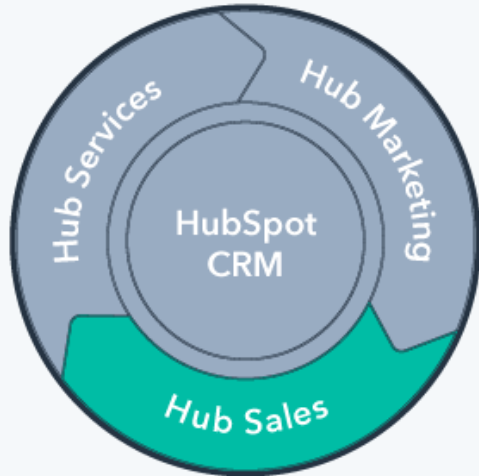
Inconnus

Prospects



# Hub Sales

Des outils de productivité pour mieux connaître vos prospects, automatiser les tâches répétitives et conclure plus de transactions.



## Étendre la portée

- ✓ Suivi des e-mails et notifications
- ✓ Intégration Gmail et Outlook
- ✓ Automatisation des tâches
- ✓ Séquences d'e-mails
- ✓ Appels

## Entrer en relation avec les prospects selon leurs préférences

- ✓ Planification de rendez-vous
- ✓ Tâches et activités
- ✓ Création de vidéos personnalisées
- ✓ Chat en direct

## Suivre, reproduire et optimiser

- ✓ Gestion des pipelines
- ✓ Performances des représentants commerciaux
- ✓ Prévisions des transactions

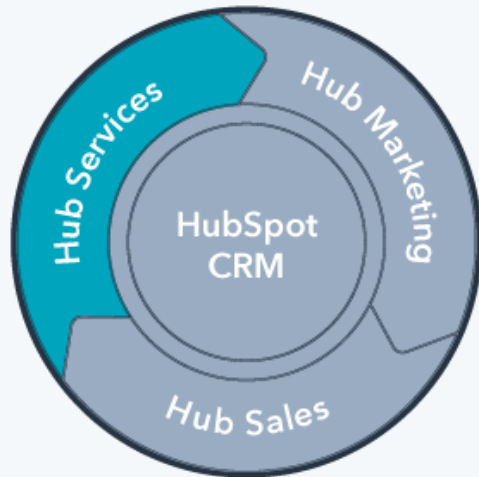
Prospects

Clients



# Hub Services

Des outils pour surpasser les attentes de vos clients à chaque prise de contact et en faire les promoteurs de votre marque.



## Organiser et suivre les communications clients

- ✓ Tickets
- ✓ Appels
- ✓ Chat en direct
- ✓ E-mail d'équipe
- ✓ Boîte de réception des conversations
- ✓ Chatbots

## Soutenir et fidéliser les clients à grande échelle

- ✓ Base de connaissances
- ✓ Séquences d'e-mails
- ✓ Création de vidéos personnalisées
- ✓ Automatisation des tâches
- ✓ Modèles
- ✓ Automatisation de l'attribution des tickets

## Mesurer et améliorer l'expérience client

- ✓ Planification de rendez-vous
- ✓ Tâches et activités
- ✓ Chat en direct
- ✓ Création de vidéos personnalisées

Clients

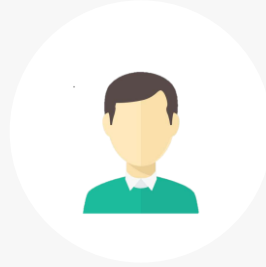
Promoteurs



# Une garantie de sérieux

30

30 années  
d'expérience en  
Marketing BtoB et  
Marketing par affaires



La connaissance  
approfondie des  
marchés BtoB & BtoA



Des process Marketing et  
commerciaux éprouvés au  
contact du terrain

En tant que **partenaire certifié HUBSPOT** nous vous garantissons une approche professionnelle de votre Digitalisation Marketing et Commerciale

QUADRIUM est membre du club des offreurs de solution Industrie du Futur

QUADRIUM est membre du pôle Aerospace Valley depuis 2005 et collabore directement avec de nombreux clusters, pôles de compétitivité et institutionnels dans des secteurs d'activité variés. Ceci nous confère une bonne connaissances des processus commerciaux en environnement complexes (marchés publics, fortes intensités technologiques...)





# QUADRIUM

## c'est aussi

---

Des **études de marché** en environnement industriel et technologique, en France comme à l'international

Du **conseil stratégique** (positionnement, diversification, croissance externe...)

De **l'appui opérationnel en Marketing et développement commercial** (Plans d'action commerciaux, management et formation d'équipes commerciales, montage d'actions de terrain...)

# Quelques références



Dynergie

Primeum

bonial

ornikar

PLAY  
PLAY

Talenta  
FINANCE & HR SOLUTIONS

Great  
Place  
To  
Work.

DIDOMI

flatchr

EDHEC  
BUSINESS SCHOOL

Hivency

papernest

GoldenBees  
Programmatic Recruitment Platform

PUYDUFOU

linkfluence

Gymlib

PayPlug

SIAPARTNERS

easiware  
SOLUTIONS TO GROW BRAND LOVE



De nombreuses  
entreprises françaises  
utilisent HubSpot pour  
accélérer leur  
croissance





En 30 ans d'existence  
**QUADRIUM** a accumulé de  
nombreuses références dans  
ses activités d'études, de  
stratégie et de conseil en  
performance commerciale



# Discutons de vos futures performances Marketing et Commerciales



**Louis Gambino**  
**+ 33 611 114 123**  
**[l.gambino@quadrium.com](mailto:l.gambino@quadrium.com)**